







BIENVENUE - DEGEMER MAT

Séance : Calculer son seuil de rentabilité









POURQUOI



... cette séance ?







OBJECTIF PEDAGOGIQUE

A partir d'une étude de marché - business plan, calculer son seuil de rentabilité en le présentant avec l'aide d'un graphique.









RESULTATS PRO VISÉS

- Maîtriser les notions liées au compte de résultat
- Calculer son seuil de rentabilité
- Présenter le résultat sous forme graphique











SOMMAIRE

- 1) Rappels
 - les différents tableaux financiers
- 2) Calcul du seuil de rentabilté SR











1) RAPPELS: LES TABLEAUX









RAPPEL RAPIDE: LES TABLEAUX FINANCIERS



Pour la bonne compréhension du **seuil de rentabilité**, il est bon d'avoir une vue d'ensemble sur les **tableaux financiers**.

TABLEAUX FINANCIERS	A QUOI SERVENT-ILS ?	
Le plan de financement initial	Les capitaux et investissements nécessaires au démarrage.	
Le compte de résultat	Mesure la rentabilité du projet	
Le plan de trésorerie	Montant des dépenses et recettes (12 premiers mois)	
Le seuil de rentabilité	Chiffre d'affaires minimum à atteindre pour couvrir les charges	
Le tableau de financement	Solidité de la structure financière à 3 ans	













Découvrir et utiliser les fondamentaux de la comptabilité dans le cadre d'une création / reprise d'entreprise

Formateur - Jérémie ROULLET http://www.amoris-conseil.fr







LE SR: AIDE À LA PRISE DE DECISION

Afin de réaliser un bénéfice, l'entreprise doit d'abord assurer la couverture des charges fixes :

I/ le **seuil de rentabilité** appelé aussi point mort, point critique, point zéro, point d'équilibre, est le niveau d'activité ou chiffre d'affaires minimum pour lequel l'entreprise couvre la totalité de ses charges, sans bénéfice, ni perte ;

2/ le seuil de rentabilité est le chiffre d'affaires donnant une marge sur coût variable permettant la couverture intégrale des charges fixes.

Le seuil de rentabilité peut être exprimé en quantité ou en valeur.









Chiffre d'affaires



Charges variables

Marge sur coût variable

Charges variables

Charges fixes

Résultat







Chiffre d'affaires - CA



Charges variables

Marge sur coût variable - MSCV

La marge sur coût variable correspond à ce qui reste à l'entreprise lorsqu'elle a retiré ses charges variables du CA.

MSCV = CA - charges variables





L'entreprise devra retirer ses charges fixes de cette MSCV pour obtenir son «bénéfice».



Charges variables

Marge sur coût variable

Charges variables

Charges fixes

Résultat







Charges variables

Charges fixes

Résultat



Pour obtenir le point mort, le résultat étant nul, on peut établir la relation :

Charges variables

Marge sur coût variable

Charges variables

Charges fixes

Marge sur coût variable = Charges fixes







SEUIL DE RENTABILITE

Pour obtenir le point mort, le résultat étant nul, on peut établir la relation :

Marge sur coût variable = Charges fixes

Charges variables

110180 30

yut variable

Charges variables

Charges fixes

<u>Résxitat</u>







EXEMPLE DE CALCUL DU SEUIL DE RENTABILITÉ POUR UNE ENTREPRISE COMMERCIALE

Projet de création d'entreprise dont l'activité est la revente d'un article de pêche :

- Charges variables unitaires

Prix d'achat H.T. 20 €

- Charges fixes H.T. prévisionnelles par mois



Assurances	80
Impôts et taxes	120
Loyer	800
Electricité	100
Téléphone	400
Prélèvement du créateur	2 000
Charges sociales du créateur	800
Frais généraux	800

Total 5 100

Après une étude commerciale auprès de la concurrence, le créateur pense vendre le produit 32 € H.T.







EXEMPLE DE CALCUL DU SEUIL DE RENTABILITÉ POUR UNE ENTREPRISE COMMERCIALE

PREMIERE METHODE (EN QUANTITE):

Démarche pour calculer le seuil de rentabilité en quantité.

Dans un premier temps, il est nécessaire de calculer la marge unitaire sur coût variable : 32 € − 20 € = 12 €



Chiffre d'affaires unitaire = 32 euro

Charges variables = 20 euro

Marge unitaire sur coût variable = 12 euro







EXEMPLE DE CALCUL DU SEUIL DE RENTABILITÉ POUR UNE ENTREPRISE COMMERCIALE

PREMIERE METHODE (EN QUANTITE): suite



Nous devons donc vendre : 5 100 € / 12 = 425 articles pour atteindre notre seuil de rentabilité

En effet, si on vend 425 articles, on va réaliser un CA de : 425 x 32 = 13 600 €

Alors les charges variables seront de : 425 x 20 = 8 500 €

et les charges fixes de : 5 100 € Soit un total de charges de 13 600 € (5 100 + 8 500)







EXEMPLE DE CALCUL DU SEUIL DE RENTABILITÉ POUR **UNE ENTREPRISE COMMERCIALE**

DEUXIEME METHODE (EN VALEUR):

Dans un premier temps, il est nécessaire de calculer la marge unitaire sur coût variable :

Formule I: MSCV = CA - charges variables 32 € - 20 € = 12 €



Ensuite, il faut exprimer cette marge en taux de marge :

Formule 2 : Tx MSCV = MSCV / CA
$$(12/32 = 0.375)$$
 $(12 € × 100) / 32 = 37.5 %$

pour 32 euro de CA nous avons 12 euro de marge sur coût variable soit 37,5 euro pour 100 de CA

Puis, calculer le seuil de rentabilité en chiffre d'affaires :

donc... SR = 5 100 / 37,5%

donc... **SR** = (5 100 € × 100) / 37,5 = 13 600 €

(divisé par un nb c'est multiplié par son inverse)











MERCI DE VOTRE INTERET

et si vous avez apprécié ce guide, partagez-le; vous pouvez aussi me communiquer vos remarques!



